

Axé sur le client – Leadership – Technique – votre passion !

Notre client, basé dans l'agglomération de Bienne-Soleure-Neuchâtel, est un fabricant de haute précision de réputation mondiale depuis de nombreuses années. La poursuite du déploiement de sa présence sur les marchés, la qualité, la fonction et le design de ses produits sont des priorités de toute première importance. Le groupe emploie environ 300 personnes dans le monde entier.

Sur mandat de la direction, nous recherchons le/la

Chief Sales Officer (h/f) – CSO

Membre de la Direction

Directement rattaché(e) au CEO du groupe, vous êtes responsable, à ce poste nouvellement créé, de la mise en œuvre des activités de vente nationales et internationales du groupe ainsi que de la réalisation des objectifs de chiffre d'affaires et de rendement. Vous dirigez l'équipe de vente du service externe et interne, coordonnez les ventes et travaillez activement sur les marchés. Vous saisissez les besoins des clients et du marché, observez le terrain et élaborez des stratégies d'avenir en collaboration avec la direction. Vous encouragez, stimulez et soutenez votre équipe compétente et vous orientez de manière conséquente et avec plaisir vers les objectifs fixés.

Votre formation technique de base et continue – idéalement dans l'industrie de l'usinage – ainsi que votre expérience professionnelle réussie dans un poste similaire constituent une bonne base pour réussir dans cette fonction. Pour la communication interne et externe, vous maîtrisez sans problème l'allemand, le français et l'anglais. De plus, vous êtes flexible en ce qui concerne une activité de déplacement d'environ 50 %.

L'esprit d'entreprise, le travail structuré, la loyauté et la fiabilité sont importants.

Pour ce poste particulièrement intéressant et orienté vers l'avenir, nous nous adressons à des personnalités (h/f) ayant une formation et une expérience en tant que chef de vente (h/f) dans un

environnement technique de l'industrie moderne de l'usinage.

Un environnement de travail valorisant et dynamique vous attend, avec une grande marge d'initiative et de responsabilité, ainsi que des conditions d'emploi attrayantes. Veuillez nous envoyer votre dossier complet avec la référence 09006-17, qui sera traité avec une discrétion absolue. Madame Béatrice Sager se fera un plaisir de vous renseigner par téléphone. Nous nous réjouissons de faire votre connaissance !



• Conseil en gestion d'entreprise • Sélection de personnel spécialisé et de cadres

bfs consulting gmbh

Béatrice Sager, lic.rer.pol., Thunstrasse 21, 3000 Berne 6, Tél. 031 357 38 18, Fax 031 357 38 19
beatrice.sager@bfs-consulting.ch • www.bfs-consulting.ch